

Chargé(e) d’Affaires

Missions

Au sein du service Commercial, le Chargé d’Affaires a pour mission de réaliser des ventes et animer la relation avec les agents et les clients sur un secteur géographique défini.

Ses missions principales sont :

- Assurer sur son secteur géographique le suivi des clients, de leurs programmes d’investissement et de désinvestissement ainsi que maintenir la base de données renseignée,
- Prendre en charge la gestion de l’ensemble du dossier commercial tant pour les aspects d’engineering, administratif, logistique, montage, SAV, juridique et financier. Dégager une marge dans les affaires,
- Détecter les besoins en formation, service après-vente et pièces de rechange des clients et vendre ces services,
- Assurer le recouvrement des créances,
- Assurer la représentation de la société sur les manifestations commerciales,
- Suivre les essais client.

Liste non exhaustive.

Profil

Niveau souhaité :

- Diplôme dans le domaine textile ou mécanique, ou expérience significative dans l’un des domaines.

Compétences requises :

- Connaissances textiles,
- Maîtrise des techniques de ventes,
- Maîtrise des outils informatiques,
- Maîtrise de l’anglais, la maîtrise d’une seconde langue étrangère est un plus,
- Autonome, sens des responsabilités, rigueur, ouverture d’esprit.

Informations complémentaires

Poste à pourvoir en CDI à Guebwiller (68)

Candidatures

CV et lettre de motivation à transmettre par mail à la Direction des Ressources Humaines : recrutement@nsc.fr